

Les NAO (2 jours)

- **Le cadre légal :**

Le périmètre et le niveau de négociation, les négociateurs, les thèmes de négociation, le déroulement de la négociation, l'information des salariés et l'application de l'accord, la vie de l'accord,

- **La politique, les stratégies, les méthodes :**

La politique de l'entreprise, la (les) stratégie (s) syndicale (s), les différentes méthodes et techniques de négociation, la préparation de la négociation, les différentes étapes d'une négociation, les outils, la communication

Coût

2 450 € TTC

Nombre de participants
ILLIMITE

*Tarif incluant frais de déplacement
et d'hébergement du formateur*

Avantages de l'intra

- Choix de la **durée** (de 1 à 5 jours de formation),
- Choix des modules de **formation** en fonction de vos besoins,
- Choix des **dates** en fonction de vos disponibilités,
- Nombre de participants **illimité**.